



SP 190531-01

2019年5月31日

ディーラー代表者各位
ディーラー営業責任者各位
パートナー・ショップ代表者各位
パートナー・ショップ営業責任者各位

ビー・エム・ダブリュー株式会社
BMW Motorrad
セールス
マネジャー 大隅 武

モデルイヤー2018 以前を対象とした販売サポートのご案内

拝啓 貴社ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

表題の件、6月を在庫一掃セール期間と位置付け以下を目的とし、下記の通り販売サポート施策を実施いたしますので、ご案内させていただきます。

目的;

1. 在庫販売サポートを BMW Motorrad Japan の告知活動と合わせて実施することで、6月単月、第二四半期、2019年上半期ディーラーリテールターゲット達成をサポート
2. 2019年下半期に導入されるニューモデルを視野に、長期在庫を減らしキャッシュフローを改善

よろしく願い申し上げます。

敬具

記

モデルイヤー2018 以前を対象とした販売サポート

対象モデル: >500cc 以上のモデルイヤー2018 以前の在庫車

(現在店頭にある在庫及び6月中にホールセールし登録する
MY2018 以前の車両)

実施期間: 2019年6月1日から6月30日までの新規リテール

(デモ車のリテールは対象外)

実施内容: 期間内の新規リテールに対し50,000円(税別)の新規リテールサポート。

K1600 シリーズは100,000(税別)の新規リテールサポート

お支払い: 2019年7月末振り込みとなります

*6月は在庫セール期間としてBMWでの告知活動を行い、来店促進をいたします。ディーラー各位におかれましても、週末に店頭イベント実施し拡販にお取り組みください。また、モデルイヤー2018以前の車両の仕入れに加え、別紙ご案内済みのRIDE/STYLE製品も積極的に仕入れ、対象車両と合わせて在庫セールの目玉としてご活用ください。

■この件のお問い合わせ先: 貴社担当エリアマネジャーまでご連絡ください。

以上

| セールスマネジャー | セールスオペレーションズマネジャー |
|---|---|
|  |  |
| 2019年5月31日 | 2019年5月31日 |